

Fallstudie: SCHMOLZ + BICKENBACH GUSS GmbH

Sell-Side M&A

Transaktions-Details

- **Sektor:** Edelstahl- und Stahlguss
- **Closing:** Januar 2014
- **Mandatstyp:** Sell-Side für einen Minderheits-Geschäftsanteil
- **Transaktionstyp:** Share Deal
- **Kaufpreis:** nicht veröffentlicht
- **Rolle BELGRAVIA:** Exkl. M&A-Berater der SCHMOLZ + BICKENBACH GmbH & Co. KG

Käuferprofil

- Die SCHMOLZ + BICKENBACH GmbH & Co. KG hat mit Wirkung vom 6. Januar 2014 Steffen Liebich als geschäftsführenden Gesellschafter für die GUSS GRUPPE mit Sitz in Krefeld gewonnen.

Profil Zielunternehmen

- Die SCHMOLZ + BICKENBACH GUSS Gruppe ist Markt- und Qualitätsführer im Bereich Edelstahl-guss in Europa.
- Das Unternehmen beschäftigt an den Fertigungsstandorten Krefeld, Ennepetal und Kohlscheid rund 600 Mitarbeiter.
- Die GUSS-Gruppe ist zugleich eine Schwestergesellschaft der SCHMOLZ + BICKENBACH AG, dem weltweit größten Produzenten von Werkzeugstahl und rostfreien Langprodukten.



Deal Rationale

- Herr Liebich wird insbesondere die Umsetzung von Programmen zur Effizienzsteigerung und Reorganisation der wirtschaftlichen Leistungsfähigkeit des Unternehmens verantworten.
- Die SCHMOLZ + BICKENBACH GmbH & Co. KG schafft mit dem Einstieg von Steffen Liebich die Grundlage für die Neuaufstellung der SCHMOLZ + BICKENBACH GUSS GmbH und die Absicherung deren nachhaltiger Wettbewerbsfähigkeit.

Beitrag B&CO.

- BELGRAVIA & CO. agierte als alleiniger M&A-Berater für die SCHMOLZ + BICKENBACH GmbH & Co. KG auf dieser Transaktion.
- BELGRAVIA & CO. organisierte einen Bieterwettbewerb unter möglichen Transaktionspartnern und fungierte als Sparringspartner für die abgebende Gesellschafterin bei der Ausgestaltung der Verträge.